LEXIA	Data: 17 novembre 2025
Testata: Legalcommunity	





Genenta Science conclude una registered direct offering da 15 milioni di dollari: gli studi coinvolti

Genenta Science, società italiana quotata al Nasdaq statunitense, ha concluso un'operazione di registered direct offering, che ha visto l'emissione a favore di alcuni investitori istituzionali statunitensi, con il coinvolgimento di Maxim Group LLC quale lead placement agent e Rodman & Renshaw LLC quale co-placement agent previa sottoscrizione del relativo securities purchase agreement, di nuove American Depositary Shares (ADS) per un controvalore complessivo di circa 15 milioni di dollari. Ai fini dell'offerta, Genenta ha tra l'altro depositato presso la U.S. Securities and Exchange Commission (SEC) un supplemento al relativo "prospetto base" in precedenza già depositato presso la SEC e dichiarato efficace da quest'ultima.

LEXIA ha assistito Genenta per i profili di diritto italiano, con un team guidato dal managing partner Francesco

Dagnino e composto dai partner Giacomo Paracchi e Andrea Massimo Maroni, con il supporto dell'associate Gabriel

Zurlo Sconosciuto.

Orrick, Herrington & Sutcliffe LLP ha assistito Genenta per i profili di diritto statunitense con un team guidato dalla partner Niki Fang, coadiuvata dalle managing associate Michelle Lee e Taylor D.Park e dal senior associate Kenneth Marx.

Fenwick & West LLP ha assistito Genenta per i profili di proprietà intellettuale di diritto statunitense con un team guidato dal partner Stefano Quintini e composto dal partner Dan Becker e dall'associate Jennifer Yoon.

Ellenoff Grossman & Schole LLP ha assistito i placement agents per i profili di diritto statunitense con un team guidato dal partner Matthew Bernstein, coadiuvato dall'of counsel Atul R. Singh e dagli associate Brandon O'Sullivan e Daniel Zvi.

Chiomenti ha assistito i placement agents per i profili di diritto italiano con un team guidato dal partner responsabile della sede di New York Salvo Arena nonché dal partner Nicholas Lasagna, con il supporto dell'of counsel Maria Carmela Falcone e dell'associate Nicola Pierotti.

LEXIA	Data: 17 novembre 2025
Testata: Financecommunity	





Genenta Science raccoglie 15 milioni di dollari con un registered direct offering. Gli advisor

Genenta Science, biotech italiana quotata al Nasdaq statunitense specializzata nell'immuno-oncologia e nelle terapie basate sulle cellule staminali, ha concluso con successo un'operazione di registered direct offering, che ha visto l'emissione a favore di alcuni investitori istituzionali statunitensi, con il coinvolgimento di Maxim Group quale lead placement agent e Rodman & Renshaw quale co-placement agent previa sottoscrizione del relativo securities purchase agreement, di nuove American Depositary Shares (ADS) per un controvalore complessivo di circa 15 milioni di dollari.

GLI ADVISOR

Lexia ha assistito Genenta per i profili di diritto italiano. **Orrick, Herrington & Sutcliffe** ha seguito Genenta per i profili di diritto statunitense. **Fenwick & West** ha affiancato Genenta per i profili di proprietà intellettuale di diritto statunitense.

Ellenoff Grossman & Schole ha supportato i placement agents per i profili di diritto statunitense. **Chiomenti** ha assistito i placement agents per i profili di diritto italiano.

I DETTAGLI

Ai fini dell'offerta, Genenta ha tra l'altro depositato presso la U.S. Securities and Exchange Commission (SEC) un supplemento al relativo "prospetto base" in precedenza già depositato presso la SEC e dichiarato efficace da quest'ultima.
Ricordiamo che lo scorso marzo Genenta Science ha erogato un finanziamento di 20 milioni di euro (21,9 milioni di dollari), tramite l'emissione di un'obbligazione convertibile obbligatoria, a favore di Enea Tech and Biomedical (ETB) per supportare l'espansione della sua pipeline attraverso lo sviluppo di Temferon nel carcinoma renale metastatico, un trattamento innovativo che sfrutta le cellule staminali ematopoietiche.
Il ceo di Genenta, Pierluigi Paracchi (in foto), è anche uno dei promotori della Fondazione Praexidia , che intende lanciare nelle prossime settimane un aggregatore industriale quotato in borsa, che acquisisca aziende con fatturati da 10 fino a 100 milioni di euro nei settori coperti dal golden power: difesa, cybersecurity, aerospazio, biotech.

LEXIA	Data: 17 novembre 2025
Testata: Diritto & Affari	



GENENTA SCIENCE CONCLUDE UNA REGISTERED DIRECT OFFERING RACCOGLIENDO 15 MILIONI DI DOLLARI: GLI STUDI COINVOLTI



Genenta Science, società italiana quotata al Nasdaq statunitense (#GNTA), ha concluso con successo un'operazione c.d. di *registered direct offering*, che ha visto l'emissione a favore di alcuni investitori istituzionali statunitensi, con il coinvolgimento di Maxim Group LLC quale *lead placement agent* e Rodman & Renshaw LLC quale *co-placement agent* previa sottoscrizione del relativo *securities purchase agreement*, di nuove *American Depositary Shares* (ADS) per un controvalore complessivo di circa 15 milioni di dollari. Ai fini dell'offerta, Genenta ha tra l'altro depositato presso la *U.S. Securities and Exchange Commission* (SEC) un supplemento al relativo "prospetto base" in precedenza già depositato presso la SEC e dichiarato efficace da quest'ultima.

LEXIA ha assistito Genenta per i profili di diritto italiano, con un team guidato dal managing partner **Francesco Dagnino** e composto dai partner **Giacomo Paracchi** e **Andrea Massimo Maroni**, con il supporto dell'associate **Gabriel Zurlo Sconosciuto**.

Orrick, Herrington & Sutcliffe LLP ha assistito Genenta per i profili di diritto statunitense con un team guidato dalla partner Niki Fang, coadiuvata dallemanaging associate Michelle Lee e Taylor D.Park e dal senior associate Kenneth Marx.

Fenwick & West LLP ha assistito Genenta per i profili di proprietà intellettuale di diritto statunitense con un team guidato dal partner Stefano Quintini e composto dal partner Dan Becker e dall'associate Jennifer Yoon .
Ellenoff Grossman & Schole LLP ha assistito i <i>placement agents</i> per i profili di diritto statunitense con un team guidato dal partner Matthew Bernstein, coadiuvato dall'of counsel Atul R. Singh e dagli associate Brandon O'Sullivan e Daniel Zvi.
Chiomenti ha assistito i <i>placement agents</i> per i profili di diritto italiano con un team guidato dal partner responsabile della sede di New York Salvo Arena nonchédal partner Nicholas Lasagna , con il supporto dell'of counsel Maria Carmela Falcone e dell'associate Nicola Pierotti .

LEXIA	Data: 18 novembre 2025
Testata: AziendaBanca	

AZIENDABANCA

Genenta Science conclude emissione da 15 milioni di dollari al Nasdaq

LEXIA, Orrick, Herrington & Sutcliffe LLP e Fenwick & West LLP hanno assistito Genenta Science; Ellenoff Grossman & Schole LLP e Chiomenti hanno assistito i placement agents.

Genenta Science, società italiana quotata al Nasdaq, ha concluso una operazione di registered direct offering che ha portato alla raccolta di circa 15 milioni di dollari. L'operazione, indirizzata a investitori istituzionali statunitensi, ha coinvolto l'emissione di nuove American Depositary Shares e la sottoscrizione di un securities purchase agreement.

Sotto il profilo economico e contrattuale, Genenta Science ha rilasciato nuove American Depositary Shares a fronte di un controvalore complessivo di circa 15 milioni di dollari. Nell'ambito dell'offerta è stato depositato presso la U.S. Securities and Exchange Commission un supplemento al prospetto base già efficace presso la stessa SEC.

Hanno partecipato all'operazione in qualità di lead placement agent Maxim Group LLC e in qualità di co-placement agent Rodman & Renshaw LLC.

Genenta Science è una società biotecnologica italiana con presenza internazionale, quotata sul mercato Nasdaq statunitense, attiva nel settore della ricerca e nello sviluppo di terapie avanzate.

Il team di LEXIA che ha assistito Genenta Science per i profili di diritto italiano era guidato dal managing partner Francesco Dagnino, con i partner Giacomo Paracchi e Andrea Massimo Maroni, supportati dall'associate Gabriel Zurlo Sconosciuto.

Per i profili di diritto statunitense, il team di Orrick, Herrington & Sutcliffe LLP era composto dalla partner Niki Fang, dalle managing associate Michelle Lee e Taylor D.Park e dal senior associate Kenneth Marx.

Fenwick & West LLP ha affiancato Genenta per la proprietà intellettuale con il partner Stefano Quintini, il partner Dan Becker e l'associate Jennifer Yoon.

I placement agents sono stati assistiti da Ellenoff Grossman & Schole LLP per i profili di diritto statunitense, con un team guidato dal partner Matthew Bernstein, l'of counsel Atul R. Singh e gli associate Brandon O'Sullivan e Daniel Zvi.

Per i profili di diritto italiano, Chiomenti ha agito con il partner responsabile della sede di New York Salvo Arena, il partner Nicholas Lasagna, l'of counsel Maria Carmela Falcone e l'associate Nicola Pierotti.

LEXIA	Data: 18 novembre 2025
Testata: Global Legal Chronicle	

Global Legal Chronicle Italia

Genenta Science conclude emissione da 15 milioni di dollari al Nasdaq



LEXIA	Data: 19 novembre 2025
Testata: Leaders League	



Genenta Science Raises USD 15 Million Through Registered Direct Offering

Posted on Nov 19, 2025

Genenta Science, an Italian company listed on the U.S. Nasdaq (#GNTA), successfully completed a so-called registered direct offering, which involved the issuance to certain U.S. institutional investors—with Maxim Group LLC acting as lead placement agent and Rodman & Renshaw LLC as co-placement agent, following the execution of the relevant securities purchase agreement—of new American Depositary Shares (ADS) for a total consideration of approximately USD 15 million.



Genenta Science, an Italian company listed on the U.S. Nasdaq (#GNTA), successfully completed a so-called registered direct offering, which involved the issuance to certain U.S. institutional investors—with Maxim Group LLC acting as lead placement agent and Rodman & Renshaw LLC as co-placement agent, following the execution of the relevant securities purchase agreement—of new American Depositary Shares (ADS) for a total consideration of approximately USD 15 million. For the purposes of the offering, Genenta also filed with the U.S. Securities and Exchange Commission (SEC) a supplement to the relevant "base prospectus," previously filed with and declared effective by the SEC.

LEXIA assisted Genenta on Italian law matters, with a team led by managing partner Francesco Dagnino and composed of partners Giacomo Paracchi and Andrea Massimo Maroni, with the support of associate Gabriel Zurlo Sconosciuto.

Orrick, Herrington & Sutcliffe LLP assisted Genenta on U.S. law matters with a team led by partner Niki Fang, supported by managing associates Michelle Lee and Taylor D. Park and senior associate Kenneth Marx.

Fenwick & West LLP assisted Genenta on U.S. intellectual property matters with a team led by partner Stefano Quintini and composed of partner Dan Becker and associate Jennifer Yoon.

Ellenoff Grossman & Schole LLP assisted the placement agents on U.S. law matters with a team led by partner Matthew Bernstein, supported by of counsel Atul R. Singh and associates Brandon O'Sullivan and Daniel Zvi.

Chiomenti assisted the placement agents on Italian law matters with a team led by New York office head partner Salvo Arena and partner Nicholas Lasagna, with the support of of counsel Maria Carmela Falcone and associate Nicola Pierotti.





Rassegna Stampa